

Solutions for a safer world



Honeywell eines der weltweit führenden Unternehmen in der Industrie und Gebäudeautomation bekannt für innovative Produkte, Systeme und Dienstleistungen sowie individuelle Lösungen, sucht für den Standort in **Arlesheim** ein

Verkaufstalent Region Basel

Aufgaben

- Verkauf von Lösungen im Bereich der Gebäudeautomation und Sicherheitstechnik in einem pharmazeutischen Umfeld
- Angebotsbearbeitung und Entwicklung von kundenorientierten Lösungen
- Aktive Pflege und Ausbau der bestehenden Kundschaft (Architekten, Planer, Installateure und Generalunternehmer)
- Neukundenakquisition sowie Entdeckung neuer Märkte
- Begleitung des Projektes während der Ausführung

Qualifikationen

- Nachweisbare erfolgreiche Verkaufserfahrung sowie ein starkes Beziehungsnetzwerk
- Technische Ausbildung
- Markt- und Systemkenntnisse im Bereich MSR und Gebäudetechnik von Vorteil
- Erfahrung in einem GMP Umfeld von Vorteil
- Hohe Kunden- und Lösungsorientierung sowie Flexibilität und Reisebereitschaft
- Fähigkeit zu vernetztem Denken
- Sehr gute regionale Deutschkenntnisse, mündliche Französisch- und Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Alter zwischen 30 – 40 Jahren

Wir bieten ein vielseitiges Aufgabengebiet, Weiterbildungen, gute Entwicklungsmöglichkeiten sowie attraktive Anstellungsbedingungen. Sind sie interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung mit dem Vermerk "Persönlich" an Frau Bettina Handschin, Honeywell AG, Honeywell-Platz 1, 8157 Dielsdorf.

Honeywell

www.honeywell-schweiz.ch