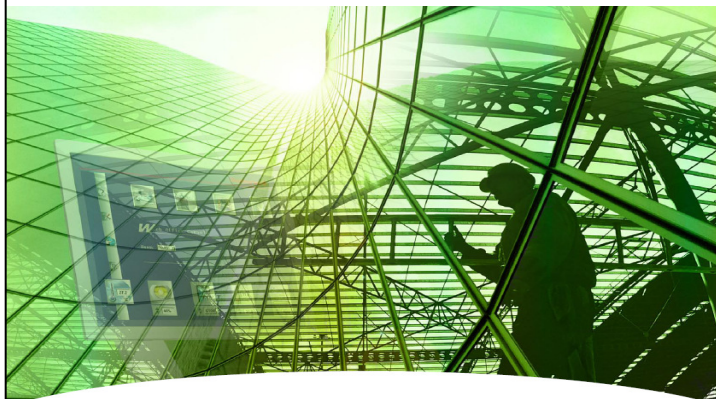


Solutions for a better world ...



Honeywell ist eines der weltweit führenden Unternehmen in der Automation, Regel- und Sicherheitstechnik, bekannt für innovative Produkte, Systeme und Dienstleistungen sowie individuelle Lösungen. Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in der Schweiz suchen wir für unseren Standort in **Dielsdorf** ein

Verkaufstalent Energy

Aufgaben

- Verkauf von Energielösungen im Bereich Retrofit, Neuanlagen sowie Performance Contracting
- Angebotsbearbeitung und Entwicklung von kundenorientierten Energielösungen
- Aktive Pflege und Ausbau der bestehenden Kundschaft (End-Kunden, Architekten, Planer, Installateure und Generalunternehmer)
- Neukundenakquisition sowie Entdeckung neuer Märkte
- Begleitung des Projektes während der Ausführung

Qualifikationen

- Markt- und Systemkenntnisse im Bereich Energieoptimierung, Gebäudeautomation, HLK und MSRL
- Technische Ausbildung sowie Weiterbildung im Bereich Energie
- Nachweisbare erfolgreiche Verkaufserfahrung sowie ein starkes lokales Beziehungsnetzwerk
- Vertraut mit der Betreuung von Kunden im Bereich Executive Management
- Hohe Kunden- und Lösungsorientierung sowie Flexibilität und Reisebereitschaft
- Fähigkeit zu vernetztem Denken
- Gute Englisch- und von Vorteil Italienisch – und Französischkenntnisse

Sind sie interessiert?

Wir bieten ein vielseitiges Aufgabengebiet, Weiterbildungen, gute Entwicklungsmöglichkeiten sowie attraktive Anstellungsbedingungen. Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung mit dem Vermerk "Persönlich" an Frau Bettina Handschin, Honeywell AG, Honeywell-Platz 1, 8157 Dielsdorf.

Honeywell

www.honeywell-schweiz.ch